

## BVA-GOM alvállalkozói adatbázis projekt

A Budapesti Vállalkozásfejlesztési Alapítvány (BVA) és a belga GOM Vlaams-Brabant tanácsadó cég 1995. szeptember 29-én, Budapesten a flamand kormány és a PHARE Újjáfejlesztési és Együttműködési Programjának keretein belül kötött együttműködési megállapodást. A projekt célja, hogy támogatásával segítse a budapesti beszállítói tevékenységet folytató kis- és középvállalkozókat. E tevékenységi kör kiválasztásának és kiemelt támogatásának több oka is volt:

Egyrészt Magyarországon az alvállalkozói tevékenységet folytató cégek száma az utóbbi időben jelentősen emelkedett, ennek oka részben az éppen zajló privatizáció, melynek következtében az egykori nagyvállalatok több kisebb céggé alakultak át.

Másrészt a BVA hosszú távú üzleti stratégiái között is kiemelt szerep jut az alvállalkozói szektor támogatásának és fejlesztésének.

Ugyanez a tendencia figyelhető meg az EU országokban is, így a BVA óriási lehetőséget lát az EU-országok és Magyarország között köten-dő jövőbeni együttműködések kiszélesítésére, ennek érdekében itt-hon is meg kell teremteni az ehhez szükséges feltételrendszert. E fo-lyamat első lépésének tekinthető a BVA-GOM projekt.

A BVA a belga partner e téren szerzett tapasztalatainak felhasználásával és a vele történő egyeztetés mellett hajtja végre a progra-mot. Ennek első lépéseként kijelölésre kerültek azok az ágazatok, amelyekben termelő tevékenységet folytató fővárosi cégek a később kialakítandó alvállalkozói adatbázisba kerülnek. Ezek a szektorok az alábbiak:

- gumiipar (szigetelőanyagok);
- műanyagipar;
- fémfeldolgozás;
- elektronika/elektrotechnika.

Az elegendő számú és az Európai Unió által kidolgozott és elfo-gadott feltételrendszernek is megfelelő beszállítói tevékenységet folytató kis- és középvállalkozók felkutatása és regisztrálása két lép-csőben történik:

1. egy átfogó, általános jellegű vállalati adatbázis összeállítása (fő és alvállalkozók egyaránt),
2. szektorális, részletes technikai jellegű (az európai nomenklatú-ra alapján) információval kibővített adatbázis összeállítása.

Az így kialakított alvállalkozói adatbázis, a program következő lé-péseként, könyv formában is megjelenik és terjesztésre kerül azért, hogy megfelelő és minden szempontból megbízható információ áll-jon majd azon hazai és európai cégek rendelkezésére, melyek ma-gyar alvállalkozókat vagy üzleti kapcsolatokat keresnek.

A program befejeztével az addig elvégzett munka gyakorlati megvalósítására helyeződik a hangsúly, rendszeres alvállalkozói se-mináriumok szervezésével. Ezekre meghívást kapnak a különböző szakmai szervezetek prominens képviselői és a kamarák érintett mun-katársai is. Itt a már működő alvállalkozók kapnak majd üzleti jellegű tanácsokat, sor kerül tapasztalatcserére, valamint a fő- és alvállalkozók közötti üzletember-találkozókra is.

## Budapest-prezentáció Berlinben

A Budapesti Vállalkozásfejlesztési Központ és a Budapesti Kereske-delmi és Iparkamara közös rendezésében 1996. október 10-én és 11-én Budapest bemutatkozott Berlinben. A magyar főváros gazdasági életének, fejlesztési programjainak és kultúrájának berlini bemutatko-zása során a Demszky Gábor főpolgármesterrel kiutazó fővárosi vál-lalkozók számára lehetőség nyílik, hogy német partnereikkel találko-zanak és üzleti tárgyalásokat folytassanak. A Budapest-napon a ma-gyar főváros gazdasági életét bemutató szakelőadásokra is sor kerül.

A Budapest berlini bemutatkozásához kapcsolódó üzleti találkozó-ra elsősorban az élelmiszer-gazdaságban tevékenykedő, illetve a mű-szaki beszállítói kapacitással rendelkező budapesti vállalkozókat várják a szervezők. A berlini Magyar Házban tartandó német-magyar üzleti talál-kozó a Berlini Kamara és a Berlini Gazdaságfejlesztő Intézet közreműkö-désével, berlini és brandenburgi cégek bevonásával valósul meg.

A rendezvényre olyan német nyelvű különkiadvány készül, amely nemcsak Budapest gazdaságának ismertetője, ami tájékoztatást ad a magyar fővárosban történt beruházásokról, gazdaságfejlesztési pro-jektokról, befektetési lehetőségekről, valamint a külföldi partnerekre vonatkozó cégalapítási, jogi, pénzügyi környezetről, hanem a né-met-magyar kapcsolatok szempontjából hasznos információkat, cím-listákat is tartalmaz.

## A FÁK-országokba irányuló tevékenység

A BVK kiterjedt nemzetközi kapcsolatrendszerrel rendelkezik, nem-csak az európai unióbéli társintézményekkel, mint például az Ile-de-France régió, Párizs, London, München, Berlin, Bécs gazdaságfejlesz-tési intézetei, hanem Kelet-Európában, a FÁK-államokban és az Egye-sült Államokban is.

Az ország földrajzi helyzete, közép-kelet-európai tranzitország szerepe kívánta, hogy a BVK külkapcsolataiban kiemelt fontosságúak legyenek a FÁK-országok gazdaságfejlesztési intézményeivel kialakí-tott együttműködések. A Budapesti Vállalkozásfejlesztési Központ kapcsolatot kezdeményezett Szentpétervárral, Alma-Atával, és több ízben utazott üzletember-delegáció Moszkvába. Az orosz főváros-ban a BVK 1995 decemberében nyitotta meg képviseleti irodáját. En-nek szolgáltatásait a budapesti vállalkozók érdekében kívánja haszno-sítani, együttműködve a moszkvai vállalkozásfejlesztési ügynökséggel. Ez egyrészt mind több friss, a napi praxisban is hasznosítható üzleti információt, illetve konkrét piacot is jelent a fővárosi vállalkozók szá-mára. A kölcsönös előnyök azonban nem csak hazánkban jelentkez-nek, hanem az együttműködő külföldi városok és régiók vállalkozó polgárainál is. A közvetítés számukra is üzleti előnyöket, munkaerő-és alvállalkozói kapacitáslekötést és piacot jelent.

A BVK célja tehát a kontaktus, az információ szabad áramlásának biztosítása Magyarország és a FÁK-államok között. Az eszköz pedig mindehhez lehet akár üzletember-találkozó, akár üzleti ajánlatok cse-reje, kölcsönös bemutatkozás, konferencia vagy kölcsönös képviselet a partnervárosok vállalkozásfejlesztésben érdekelt intézményeinél.